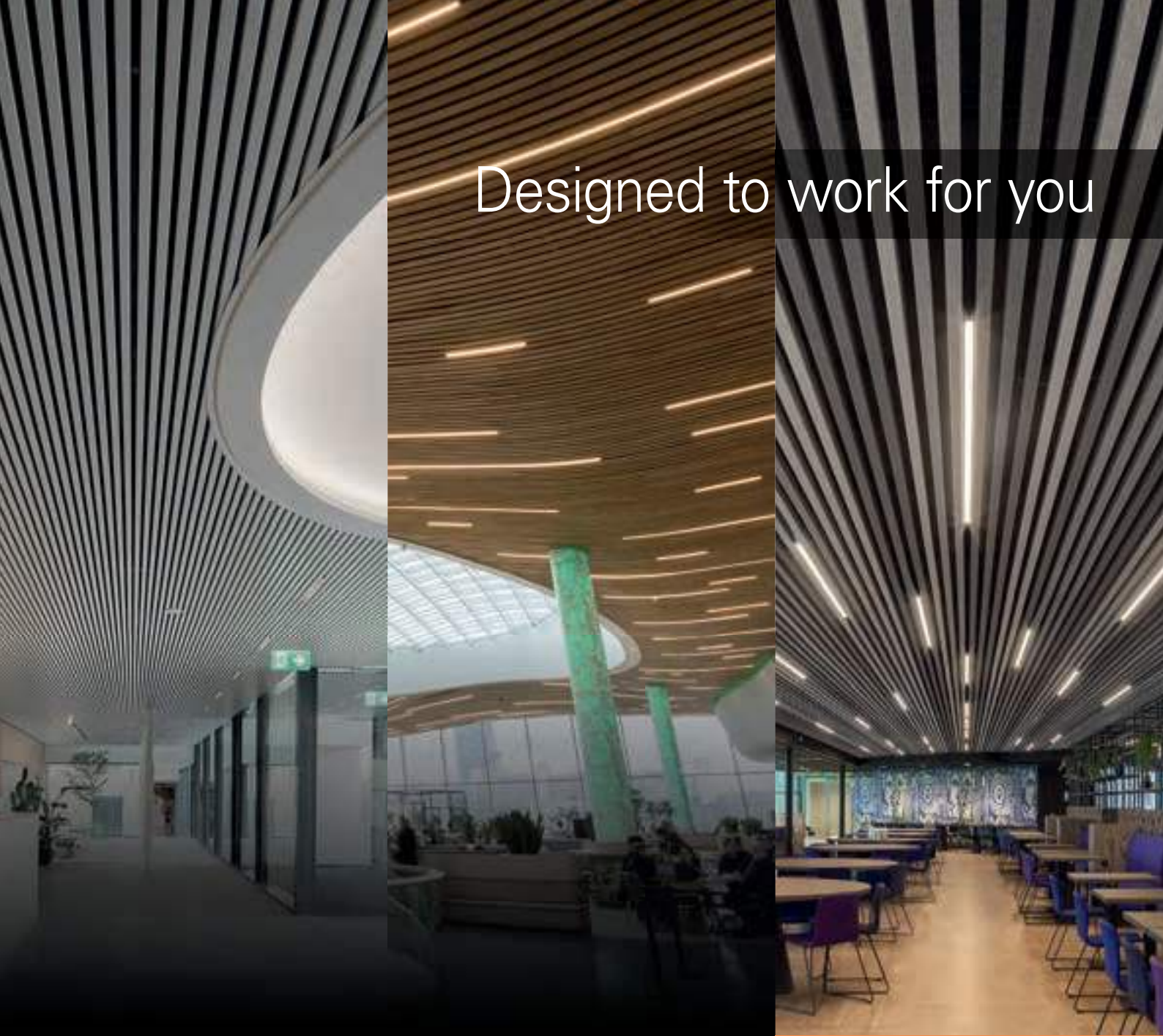


A photograph of a modern office interior. The space features multiple levels with curved balconies and glass railings. Large windows on the upper level offer a view of a city and a body of water. The ceiling is dark with exposed structural elements and modern lighting fixtures. The overall design is clean and contemporary.

BENO

PROJECTAFBOUW

SINDS 1991



Designed to work for you

HUNTER DOUGLAS ARCHITECTURAL IS DÉ SPECIALIST OP HET GEBIED VAN METALEN, HOUTEN EN VILTEN PLAFONDS.

Met een scala aan innovatieve oplossingen bieden wij hoogwaardige plafondsysteem die zowel functioneel als esthetisch verbluffend zijn. Of het nu gaat om strakke metalen plafonds, warme houten afwerkingen of de zachtheid van vilt, wij streven ernaar om de visie van onze klanten tot leven te brengen met op maat gemaakte oplossingen.

Graag willen wij BENO bedanken voor de langdurige samenwerking. Samen hebben we projecten gerealiseerd die uitblinken in design, duurzaamheid en functionaliteit. Wij kijken dan ook uit naar de voortzetting van onze productieve samenwerking en de realisatie van nog meer gezamenlijke, inspirerende projecten.



ZOVEEL GEBEURD, ZOVEEL TE DELEN

Wie al eerder met BENO heeft kennisgemaakt, kent ons als een no-nonsense bedrijf, trouw aan zijn West-Friese wortels. Een magazine over onze collega's en over de klanten die met ons samenwerken, past dan op het eerste gezicht niet in dat beeld. Dat is meer iets voor al die bekende Nederlanders die een blad naar zichzelf noemen, denkt u misschien. En toch ligt het hier voor u, en sterker nog: ik bied het u met het grootste plezier aan!

Dat komt omdat BENO in de 33 jaar van zijn bestaan zo'n grote ontwikkeling heeft door- gemaakt, dat we u graag in dat verhaal mee- nemen. Ik had het niet kunnen denken, die eeuwigheid geleden toen ik als nog jonge ondernemer aan de weg begon te timmeren. Er was nog geen personeel, geen bedrijfs- pand en amper nog klanten die wilden geloven in mijn visie op de afbouw. Hoe anders is dat nu, met een gemotiveerd team dat soepel op elkaar is ingespeeld en met projecten die tot de grootste in de bouw- en vastgoedwereld behoren.

Op deze pagina's vertellen we u graag hoe dat zo gekomen is. We stellen een paar colle- ga's aan u voor en lichten een aantal actuele projecten toe. We kijken terug op het ver-

leden en kijken vooruit, naar onze ambities voor de toekomst. De rode draad door dat verhaal wordt gevormd door onze onder- scheidende aanpak. BENO heeft een visie omarmd van optimale controle en continue verbetering, in nauwe cocreatie met onze klanten en leveranciers. In onze branche is dat een unicum, zeker wanneer je ervaart dat die aanpak tot in de haarvaten van onze projecten is doorgedrongen.

Nieuwsgierig? Blader dan gauw verder. Mijn collega's en ik leiden u graag rond in de wondere wereld van BENO en verwelkomen u nog liever bij ons op kantoor!

Paul Bleeker

Oprichter en algemeen directeur van BENO



Paul Bleeker.

EEN REIS NAAR VOORTDURENDE VERBETERING

EEN GESPREK MET ALGEMEEN DIRECTEUR PAUL BLEEKER VERLOOPT VOLLEDIG IN DE SFEER VAN HET BEDRIJF: SNEL, GESTRUCTUREERD EN TO-THE-POINT EN INFORMEEL, DAT OOK, WANT VAN KAPSONES MOET DEZE WEST-FRIESE ONDERNEMER NIKS HEBBEN.

Paul vertelt over het sinds 1991 bestaan van BENO en ook over zijn ambities voor de toekomst. Van zolderkamertje tot professioneel bedrijf en van een enkel systeemplafonnetje tot miljoenenprojecten: welke visie ligt aan de basis van BENO's succes en hoe houdt Paul het vuur brandend?

Een olifant in stukjes

Op 1 november 1991 beleefde BENO zijn eerste mijlpaal: na jaren in dienstverband gewerkt te hebben, richtte Paul zijn eigen bedrijf in de afbouw op. Het was het begin van een ondernemende reis die tot op de dag van vandaag





voortduurt: “Ik ben begonnen zoals velen dat doen, vanuit mijn zolderkamertje. Klanten waren vooral particulieren voor wie ik een systeemplafond of een betimmering aanbracht. In 1993 kreeg ik de opdracht om de wanden en plafonds van alle postkantoren in Zuid-Holland te vervangen.

Als ondernemer was ik nog een puppy, maar ik ging er vol enthousiasme in. Een jaar later werd ik door de BAM benaderd voor een fors aantal nieuwbouwwoningen. Op die manier rolde ik in steeds grotere klussen. Mijn aanpak voor zulke omvangrijke opdrachten was om ze op te delen in

onderdelen en die gefaseerd op te leveren. Een olifant eet je immers ook in kleine stukjes! Ik leerde toen al dat je controle behoudt door op te delen en goed te bewaken, gecombineerd met een portie gezonde assertiviteit. Dat is de basis geweest voor onze aanpak, die we steeds verder hebben doorontwikkeld en gestructureerd.”

Ingrijpende herstructurering

In 1994 kocht Paul de grond waarop het basispand werd gebouwd. Met een stift omcirkelde hij eigenhandig een mooi perceel op het bord van een verbouwde ambtenaar. Toen er bereidheid tot verkoop bleek te bestaan, reed hij er diezelfde middag nog heen om de deal te beklinken. En zo geschiedde het: het pand werd betrokken in 1996 en in 2010, midden in de recessie, uitgebreid met nog eens 400 m² kantoorruimte.



Aanvankelijk was er boven nog een showroom, maar als snel was die ruimte hard nodig voor de projectteams. Ondernemen is volgens Paul als een reis naar voortdurende verbetering. Er zijn inmiddels een aantal ingrijpende herstructureringen van het bedrijf doorgevoerd. Er heerste lange tijd een eilandjesstructuur, met medewerkers die al 25 jaar deden wat zij altijd al deden. "Ik geloof in één werkstructuur, op basis waarvan we eindeloos kunnen doorgroeien. Niet iedereen wilde of kon ons

volgen in die filosofie, dus we namen afscheid van de mensen die niet wilden veranderen. Dat is ingrijpend geweest, maar het heeft er wel toe geleid dat we ons team konden opkrikken naar een hoger niveau."

In de flow

Om grotere projecten aan te kunnen en de omzet te verho-

gen, investeerde BENO fors in eigen IT-oplossingen. "Ik ben altijd al gek geweest van automatisering," aldus Paul, "omdat je daarmee managementinformatie tot je beschikking



krijgt waarmee je effectief kunt sturen. Met een ideale werkvoorbereiding voorkom je dat je steeds maar brandjes moet blussen, en bevorder je een duidelijke overdracht van taken en verantwoordelijkheden. Voordat we ook maar één spijker in de muur slaan, hebben we al 95% van het project voorbereid. Werken in de flow, noemen we dat.” “Hoe eerder we bij de klant aan tafel zitten, hoe meer vruchten we kunnen plukken van onze aanpak. Sommige partijen vinden ons daarin misschien lastig en irritant, omdat we een bepaalde werkwijze afdwingen, maar uiteindelijk kan het een win-winsituatie voor de hele keten zijn. Wij proberen daar iedere keer weer draagvlak voor te creëren.”



Kantoor Cocensus te Heemskerk i.o.v. Poland Bouw BV. Fotografie: Dave Weij.

SPIRIT als leidraad

Paul legt uit hoe ze de filosofie hebben samengevat in SPIRIT, wat staat voor Samen, Professioneel, Interesse, Initiatief en Transparant. “SPIRIT is de lei-

draad voor alles wat we doen.

We nodigen onze collega's voortdurend uit om zelf na te blijven denken: heb je het SPIRIT gedaan? Door zichzelf die vraag te blijven stellen



Verbouw Oosterdijkgebouw Enza Zaden te Enkhuizen i.o.v. Toekomst Bouw.
Fotografie: aangeleverd door opdrachtgever.

– het liefst voordat ze op een knop drukken, de telefoon ter hand nemen of het gereedschap oppakken – maken zij zich onze filosofie eigen.” Die herhaling is nodig om een gezond, vooruitstrevend bedrijf te blijven, aldus Paul: “Wij groeien toe naar zo’n 25 miljoen omzet, puur en alleen door procesverbeteringen. Daarom willen we niet alleen medewerkers, maar ook klan-

ten in onze denkwijze meenemen. SPIRIT geeft ons een slijpsteen waartegen we projecten kritisch kunnen beoordelen. Schatten we in dat het te veel risico’s geeft en dat we niet SPIRIT te werk kunnen gaan, dan zeggen we soms ook nee. Daardoor blijven we als samenwerkingspartner geloofwaardig: wij beloven nooit iets, maar komen wel altijd onze afspraken na.”

BENO heeft zich gespecialiseerd in droge afbouw.

De bedrijfsactiviteiten steunen op vier pijlers:

- Metalstudwanden
- Droge systeemwanden
- Systeemplafonds en aanverwant timmerwerk (geen interieurbouw)
- Zwevende vloeren

Wanneer BENO aan de voorkant bij het project betrokken wordt, kunnen we eveneens vroegtijdig meedenken over zaken als akoestiek, constructie, brandwering en duurzaamheid.



Saint-Gobain International Gypsum Trophy



**1st Prize for Netherlands
Business and Institutional**



AND THE WINNER IS...

 ALS JE DE AFBOW KENT, KEN JE SAINT GOBAIN GYPROC, WERELDWIJD DE GROOTSTE PRODUCENT EN LEVERANCIER VAN DUURZAME, INNOVATIEVE, LICHTGEWICHT GIPSPRODUCTEN EN -SYSTEMEN VOOR DE BINNENAFBOW. EENS IN DE TWEE JAAR ORGANISEERT GYPROC NEDERLAND DE UITREIKING VAN DE NATIONALE GYPROC TROPHY. GESPECIALISEERDE AFBOW-BEDRIJVEN WORDEN UITGEDAAGD OM DAARVOOR HUN MEEST BIJZONDERE EN INNOVATIEVE PROJECT IN TE ZENDEN. EN DAT LATEN WE ONS GEEN TWEE KEER ZEGGEN!

Eerdere inzending

In september 2022 werd deze prestigieuze award voor de 1e keer aan ons toegekend. Onze inzending was toen project Echo: een duurzaam, energieleverend, interfacultair onderwijsgebouw op de TU Delft Campus. Dit project was omgeven met uitdagingen waarin wij al onze specialismen kwijt konden. Schuine plafonds, gebogen hoge wanden voorzien van staalconstructies, zware hangwanden, toiletten gebouwd in een kromming met rechte deuren; maandenlang werkten we samen met de klant en met onze onderaannemers aan een fantastisch eindresultaat.

Editie 2024

In september vond de feestelijke uitreiking van de Nationale Gyproc Trophy plaats in het museum van voormalig Koninklijk Paleis Het Loo. Met het project nieuwbouw kantoor Bejo Zaden in Warmenhuizen hoopten wij weer in de prijzen te vallen. En wederom werd onze inzending beloond met eerste prijs in de categorie Utiliteitsbouw 2024! De jury heeft ons bekroond vanwege de manier waarop wij zijn omgegaan met de uitdagende vormen van het ontwerp van dit project.

Internationaal succes

Op 10 april 2025 vond in Parijs de 14e internationale editie van de Saint-Gobain International Gypsum Trophy plaats. Met onze inzending kantoor Bejo Zaden behaalden wij de overwinning in de categorie Business and Institutional. Daarmee lieten wij maar liefst zeventien andere inzendingen uit evenveel landen, achter ons. Een internationale prestatie om trots op te zijn!

‘WIJ GAAN VOOR DE LANGETERMIJN-RELATIE’

COMMERCEEL MANAGER PATRIK NIJHUIS IS VERANTWOORDELIJK VOOR VERKOOP EN CALCULATIE. HIJ IS VOOR VEEL BESTAANDE EN NIEUWE RELATIES HET GEZICHT VAN BENO. OP NETWERKEVENEMENTEN, IN VAKBLADEN EN OP SOCIAL MEDIA DRAAGT HIJ DE MEERWAARDE VAN HET BEDRIJF UIT. OOK DE CONTACTEN MET NOA, DE BRANCHEVERENIGING, WORDEN DOOR HEM ONDERHOUDEN. IN ZIJN COMMERCIËLE BENADERING LEGT PATRIK DE NADRUK OP KWALITEIT EN CONTINUÏTEIT. “WIJ GAAN ECHT VOOR DE LANGETERMIJNRELATIE, MET KLANTEN DIE NET ALS ONS AAN DE VOORKANT WILLEN NADENKEN OVER DE AANPAK VAN EEN PROJECT.”

Sterk merk

De BENO-aanpak kenmerkt zich door een strakke planning en organisatie. Die aanpak kan steeds vaker op waardering en erkenning rekenen. Waar het bedrijf vroeger moeite moest doen om bij grote aannemers aan tafel te komen, wordt BENO tegenwoordig door hén benaderd, vertelt Patrik: “Als merk staat BENO inmiddels stevig op de kaart. We worden niet alleen op prijsniveau beoor-

deeld, maar meer op aanpak en expertise. We zijn bekend bij onze concullega's en ook grote partijen in de bouw- en vastgoedbranche weten wie we zijn. We hebben in 2024 één van de grootste projecten van Nederland binnengehaald, en het effect daarvan was voelbaar. Mensen gaan op je letten wanneer zulke complexe opdrachten je gegund worden. Er gaat vertrouwen vanuit.”

De basis moet goed zijn

Wanneer Patrik bij potentiële klanten aan tafel zit, neemt hij hen mee in de wederzijdse voordelen van de BENO-aanpak. “Of we nu een kleine klus doen of een project draaien van miljoenen euro's, de basis moet gewoon goed zijn. Wanneer je met elkaar aan de voorkant heel goed nadenkt over wat het project behelst, dan kunnen wij ook aangeven of we het kunnen maken.



Patrik Nijhuis. Fotografie Dave Weij.

Wat we toezeggen, komen we ook na. Dat kan alleen als je de voorbereiding perfect op orde hebt en in een vroeg stadium al de verschillende scenario's met elkaar hebt doorgesproken. Een goede planning leidt ook tot een fijne sfeer op de werkvloer, omdat alle betrokken partijen weten waar zij aan toe zijn. Je kunt wel gewoon van start gaan en zien wat er op je af komt, maar dan gaat uiteindelijk niemand geld verdienen."

Verantwoorde keuzes

"Eigenlijk maken we voortdurend een vertaalslag", licht Patrik toe. "De klant vraagt dit, maar hoe zetten wij dat om naar ons werkgebied? Zijn de doorlooptijden realistisch? Zijn de juiste mensen en onderaannemers beschikbaar? Welke werkvolgorde moeten we aanhouden om alles goed op elkaar te laten aansluiten?

Stap voor stap komen we zo tot keuzes die we ook naar de klant toe kunnen verantwoorden. Het is belangrijk om juist al in die voorfase tot elkaar te komen. Door het plan van aanpak zo gedetailleerd uit te werken, zijn we ons van beide kanten bewust van wat we aangaan. Voor opdrachtgevers en onderaannemers is dat soms best even wennen, maar gaandeweg ontdekken en ervaren zij de toegevoegde waarde van onze aanpak. Doorgaans hebben wij 95% van een project al uitgedacht en voorbereid voordat we daadwerkelijk aan de slag gaan. Dat zorgt er voor dat de bouwprojecten eerder gereed zijn dan geprognosticeerd in eerder gemaakte (af)bouwplanningen."

Betrokken van A tot Z

Bij zo'n werkwijze past geen bedrijf van de oude stempel, aldus Patrik: "Met elkaar

geven we deze visie handen en voeten, elke dag weer. Dat heeft ons bedrijf compleet veranderd. Afdelingen werken nauw met elkaar samen vanuit dezelfde, strak georganiseerde werkstructuur. Voortdurend zijn we bezig om te ontdekken waar het nog anders of beter kan en daarin zoeken we elkaar actief op. Zodra wij vanuit commercie een project hebben binnengehaald, houdt onze bemoeienis echt niet op. We zetten geen harde streep tussen afdelingen, maar blijven van A tot Z betrokken, al wordt dat wel steeds minder als de uitvoering vordert. We zullen echter nooit de champagne ontkurken als ons een opdracht gegund wordt. We zijn pas enthousiast als een project succesvol opgeleverd wordt, en daar mag dan ook best op gedronken worden!"



Echo TU Delft iov BAM Bouw en Vastgoed Nederland B.V. Fotografie: Dave Weij.

JENS BEEREPOOT STRUCTUREERT DE WERKVOORBEREIDING,
PROJECTLEIDING & HET KWALITEITSMANAGEMENT

WIJ WILLEN ALLEEN MAAR GROENE VINKJES ZIEN

HIJ HEEFT MEESTAL AAN EEN HALF WOORD GENOEG. JENS BEEREPOOT GEEFT BIJ BENO LEIDING AAN DE WERKVOORBEREIDING EN PROJECTLEIDING. HIJ HOUDT CONTACT MET DE OPDRACHTGEVERS EN ZORGT ZO VOOR EEN VLEKKELOZE VOORBEREIDING EN EEN GESTRUCTUREERD PROCES. SAMEN MET HET TEAM IS HIJ VERANTWOORDELIJK VOOR DE EFFICIËNTE EN VEILIGE WERKWIJZE WAAR BENO OM BEKEND STAAT, DEZE WERKWIJZE IS GERICHT OP HET OPTIMAAL ONTZORGEN VAN DE OPDRACHTGEVERS EN HET WERKEN AAN EEN DUURZAME SAMENWERKING. DE WOORDEN VAN JENS: “WIJ DRAGEN LIEVER BIJ AAN HET VORMGEVEN VAN HET TRAJECT DAN SLECHTS ONDERDEEL TE ZIJN VAN DE UITVOERING”.

Doorontwikkeling van de werkstructuur

Jens kwam binnen als stagiair bij BENO en ging vervolgens niet meer weg. Met het Mbo-diploma Bouwkunde op zak twijfelde hij nog even of hij zou doorstromen naar het Hbo, maar het werk beviel zo goed dat hij dat voornemen liet varen. “Ik ben begonnen op de werkvoorbereiding en de calculatie. Daarna ging ik me steeds meer bezighouden met de inrichting van onze werkstructuur

en de beheersing van de protocollen, in nauwe samenwerking met onze IT-afdeling. Daarnaast vaak ik binnen BENO over het kwaliteitsmanagement, waaronder de ISO, VCA en Veiligheidsladder certificeringen. De werkstructuur is binnen BENO heel ver doorontwikkeld. In ons plan van aanpak worden alle stappen minutieus voorbereid en vertaald naar een volledig geautomatiseerde planning. Het ouderwetse werken, waarbij iedereen aparte excel-sheets bijhield, behoort bij BENO definitief tot het verleden.”

BENO 2.0

“Bij BENO denken we voortdurend na hoe we middels efficiëntie het werk leuker kunnen maken”, vervolgt Jens. “Die werkwijze noemen we BENO 2.0. Op basis van ‘continuous improvement’ heeft onze IT-afdeling een eigen applicatie ontwikkeld. Zodra we een kloppende tekening hebben en de fasering helder is, voeren we die gegevens in de betreffende module. Die genereert vervolgens de uittrekstaten, zodat we precies weten hoeveel we nodig hebben van welke materialen. Er rolt ook een geautomatiseerde planning op dagniveau uit, met automatisch gegenereerde taken die meteen worden toegewezen aan de juiste collega. Iedereen weet



Jens Beerepoot.

dus precies wat er verwacht wordt en wanneer het klaar moet zijn.

De ingebouwde rapportagefunctionaliteit signaleert eventuele afwijkingen, zodat we direct daarop kunnen ingrijpen. Eigenlijk willen we alleen maar groene vinkjes zien, want daarmee houden we de controle, zowel op de planning en de uitvoering als op de kosten.”

Waken over de keten

Het is aan Jens om onderaannemers mee te nemen in deze gestructureerde aanpak.

Dat vergt tijd en uitleg, zo weet hij inmiddels: “Ik blijf van keet naar keet gaan om die boodschap tussen de oren te krijgen.



Holocaust museum Kweekschool en Schouwburg Amsterdam in opdracht van M.J. de Nijs.
Fotografie: Max Hart Nibbrig.

Bij BENO hebben we relatief meer mensen op kantoor, maar daardoor verloopt het buiten stukken minder chaotisch. Doordat we veel investeren aan de voorkant, kunnen we onze onderaannemers de handvatten aanreiken die zij nodig hebben. Als specialist zijn we stellig in onze aanpak. We leggen uit hoe we het gaan doen, en vragen dan van onze onderaannemers dat zij daarin

hun rol vervullen. Uiteindelijk is het ook in hun belang dat het project soepel verloopt, dus we betrekken ze nauwgezet bij ons proces." Datzelfde geldt voor de veiligheid op de werkvloer, aldus Jens: "Vooraf maken wij een uitgebreide risico-inventarisatie, waarbij we de mogelijke knelpunten en gevaren in kaart brengen. Bij BENO werken we volgens de code 'Bewuster veilig werken'. We zorgen dat onze certifi-

ceringen op orde zijn, leiden onze uitvoerders goed op, en creëren een cultuur waarin het logisch is om elkaar aan te spreken. Daarmee hebben we een niveau 3 op de Veiligheidsladder gehaald, wat betekent dat we structureel aandacht besteden aan het beheersen van de risico's op het gebied van veiligheid. Die status koesteren we."

WIJ ZIJN ECOPHON

AKOESTISCHE
TOTAALOPLOSSINGEN
VOOR PLAFOND EN WAND
ONDER ÉÉN MERK.

Ontdek hoe wij u kunnen helpen op het vlak van productoplossingen en ondersteuning van projecten. Door onze kennis en expertise maken we akoestiek en duurzaamheid inzichtelijk voor u.

Scan de QR-code en ontdek in één oogopslag wat wij voor u kunnen betekenen.

Welkom bij Ecophon!



Wij zijn uw partner in succes!

Laat ons u helpen uw administratie te verbeteren met persoonlijke aandacht en geautomatiseerde oplossingen, zodat u zich kunt concentreren op uw kernactiviteiten. Efficiëntie is de sleutel tot succes.

Samen maken wij uw bedrijf sterker!





IK KRIJG HIER ALLE RUIMTE OM ME TE ONTWIKKELEN

Nadat Nikita van Schie het Mbo-diploma Bouwkunde op zak had, was zij vastbesloten om door te stromen naar het Hbo. Het liep anders. Haar stageperiode bij BENO werd omgezet in een vast dienstverband en Nikita kreeg op de werkvloer alle ruimte om zich te ontwikkelen. “Ik zit hier heel erg op mijn plek”, zegt ze nu. “Mijn ambities worden serieus genomen, en daardoor ben ik meer gegroeid dan wanneer ik me vier jaar lang door het Hbo had geworsteld.”

Als werkvoorbereider maakt Nikita de bouwtekeningen en zorgt zij dat de monteurs beschikken over de juiste informatie en de juiste materialen op het juiste moment. Daartoe heeft ze ook regelmatig overleg met opdrachtgevers en met andere partijen die bij de bouw betrokken zijn. “Sinds kort zit ik ook twee dagen in de keet”, vertelt Nikita enthousiast. “Daar fungeer ik als aanspreekpunt voor de jongens die meewerken aan één van onze projecten in Amsterdam. In deze rol ben ik nog meer betrokken bij de uitvoering, en leer ik ontzettend veel over praktische toepassingen en oplossingen. Met mijn aanwezigheid op de bouw investeren we veel tijd en aandacht in de relatie, en dat levert altijd wat op.”

Het is de bedrijfscultuur van BENO die haar stimuleert om open te staan voor groei en verbetering: “We zijn voortdurend bezig om het werk voor onszelf efficiënter en gemakkelijker te maken. In plaats van zes keer tegen dezelfde muur op te lopen, lossen we het liever meteen op. In die cultuur van continue verbetering gaat iedereen mee, wat dat betreft staan de neuzen echt dezelfde kant op. Qua collegialiteit trouwens ook: het is soms net een grote vriendengroep.”

PASPOORT

Naam Nikita van Schie

Bij BENO sinds 2021

Houdt van Baantjes trekken in het zwembad en van Siggy, de kat

Gek op Spaghetti, maar een tompouce is nóg lekkerder



**Putter het werk, dan heeft ook BENO het werk...
En dat werkt!'**

WE SPREKEN DEZELFDE BOUWTAAL



ARJAN PUTTER VORMT SAMEN MET ZIJN VADER EN BROER DE DIRECTIE VAN AANNEMERSBEDRIJF J.M. PUTTER, GESPECIALISEERD IN UTILITEITSBOUW. DE VERBOUWING VAN EEN RABOBANK IN IJMUIDEN WAS HET EERSTE PROJECT DAT HIJ SAMEN MET BENO AANPAKTE. DAAR ZAT METEEN EEN HEEL STRAKKE DEADLINE OP.

Het project ging door tijdens de zomervakantie en viel ook nog midden in coronatijd. “Zo werd de klus een leuke uitdaging, maar uiteindelijk is de Rabobank heel netjes verbouwd. Iedereen blij. Het was de eerste klus waarbij BENO voor ons de wanden en plafonds verzorgde. Het was meteen een plezierige samenwerking. We zijn samen recent gestart met werk voor een politiebureau in Uithoorn en een basisschool in Amstelveen. We hebben een nauwe samenwerking op dit moment.”

Goede afspraken

“In het begin moesten we even wennen aan elkaar, we hadden allebei een andere werkwijze. Maar wat ik heel plezierig vind, is dat we vooraf goede afspraken kunnen maken. In het calculatiestadium weten we al waar we aan toe zijn. We krijgen een duidelijke offerte met bijbehorende plafond- en wandtekeningen. We vinden het belangrijk om in deze fase het project goed te analyseren. Daar stoppen we liever wat meer tijd in. Want als het werk dan onze kant op komt, weet je

meteen hoe de uitvoeringsfase in elkaar zit. Hun expertise en inbreng van kennis en kunde zijn dan echt een toegevoegde waarde. Wat ik ook mooi vind, is dat ze met je meedenken en met goede alternatieven komen.”

Slimmer dan de rest

“We spreken dezelfde bouwtaal en hebben hetzelfde doel. BENO is als het ware onderdeel van ons bedrijf. We werken niet met veel verschillende onderaannemers. Daar geloven wij niet in. Je moet vertrouwen in elkaar heb-

ben en een duurzame relatie opbouwen. Iets voor elkaar over hebben. Zo kan je samen mooie projecten realiseren. Het liefst worden wij daar, samen met onze bouwpartners waar BENO er één van is, in een vroeg stadium bij betrokken, zodat we waar kunnen maken wat er gevraagd wordt. Ook in de aanbestedingsmarkt komt het voor dat we de samenwerking opzoeken. Met elkaar zijn we net wat slimmer dan de rest, zeg ik altijd: Putter het werk, dan heeft ook BENO het werk... En dat werkt!”

MEEST RECENTE PROJECTEN:

Politie RBT Aalsmeer-Uithoorn,
Het Koebosch te Heerhugowaard,
BSG College te Bergen, Scholencomplex
Landtong te Amstelveen en VSO
De Spinaker te Hoorn.



AANNEMERSBEDRIJF
J.M. PUTTER



BSG College te Bergen. Beeldmateriaal: BRT Architecten.

MEEDENKENDE SPECIALISTEN DIE HUN VAK VERSTAAN



AAN HET NOORDHOLLANDSCH KANAAL IN ALKMAAR WERKT OUWEHAND BOUWEN EN ONTWIKKELEN AAN 'JAAGPAD'. HET PROJECT OMVAT DRIE APPARTEMENTENCOMPLEXEN, MET RESPECTIEVELIJK VIJF, NEGEN EN TWAALF VERDIEPINGEN. HET VORMDE DE PRIMEUR VOOR DE SAMENWERKING TUSSEN OUWEHAND EN BENO.

Offerte uit 2020

Dick Durieux is inkoper bij de Katwijkse vestiging van Ouwehand. BENO kwam als voordeligste leverancier van wanden en plafonds uit de bus. Dat was in 2020, en we weten allemaal wat er daarna met de grondstofprijzen gebeurde. Dick: "In het systeem had ik gezien dat ons zusterbedrijf in Gorinchem al eens met BENO had gewerkt, dus ik belde mijn collega aldaar om te vragen hoe de ervaringen waren geweest. Die waren positief, dus we gingen met ze in zee. Maar toen we in 2023 wilden starten, liepen we tegen die hoge grondstofprijzen aan. Gelukkig was BENO flexibel en dachten ze uitvoerig mee over een oplossing."

Onvermoeibaar

De wanden die Ouwehand nodig had, dienden een bepaald aantal decibel tegen te houden. De oorspronkelijke calculatie ging uit van meer decibel en dus opperde BENO minder zware wanden te gebruiken. "BENO attendeerde ons erop dat het technisch gezien wel wat minder kon. Ze waren onvermoeibaar in het vinden van een oplossing, met behoud van de kwaliteit. Dat zorgde ervoor dat de kosten weer in de buurt kwamen bij de offerte uit 2020."

Niet rammen, maar denken

Ook over het eindresultaat is Dick tevreden. "BENO is een eerlijke, betrouwbare partner



Jaagpad Alkmaar. Beeldmateriaal: aangeleverd door opdrachtgever.

BENO is een eerlijke, betrouwbare partner'

die doet wat hij belooft en een goed product aflevert. Geen rauwdouwers die de materialen er zonder na te denken in rammen, maar specialisten die hun vak verstaan en goed communiceren. Ruim voordat de bouwers het materiaal nodig hadden, werd het materiaal afgeleverd. En voordat ze leverden kregen wij een telefoontje, zodat wij konden

zorgen dat er een kraan vrij was. Dat zijn van die ogenschijnlijk kleine dingen, die wél heel vaak over het hoofd worden gezien. Maar die het werk op de bouwplaats een stuk werkbaarder maken. Over een paar maanden starten we naar verwachting met fase twee van Jaagpad. Dan benaderen we BENO zeker weer."

MEEST RECENTE PROJECT:
Jaagpad in Alkmaar.





MET BENO WEET JE PRECIES WAAR JE AAN TOE BENT

TOEKOMSTGROEP EN BENO WERKEN AL ZO'N VIJFTIEN JAAR SAMEN. NIET ZOZEER OMDAT BENO IETS KAN WAT NIEMAND ANDERS KAN, MAAR GEWOON OMDAT HET WERKT. "MET BENO HEBBEN WE NOOIT IETS GEKS", ZEGT FRANK GIJZEN, PROJECT-LEIDER BIJ TOEKOMSTGROEP.

Duidelijke afspraken

ToekomstGroep bestaat sinds de jaren '60 en biedt diensten op het gebied van onderhoud en aanneming. Voor wanden, plafonds en vloeren wordt vaak samengewerkt met BENO. Frank: "De afspraken zijn altijd duidelijk en daar houden ze zich bij BENO ook aan. Aan het begin van een project gaan wij met alle

onderaannemers om tafel om met elkaar een haalbare planning te bespreken. BENO denkt altijd mee, begrijpt dat hun werk invloed heeft op het werk van de aannemer die daarna aan de slag gaat, zoals de installateur. BENO is bereid samen te werken, stelt zich flexibel op en denkt oplossingsgericht mee."



Het werkt gewoon prettig met BENO'

Geen verrassingen

Frank vervolgt: “Met BENO kom je niet voor verrassingen te staan en weet je precies waar je aan toe bent. Ze communiceren wanneer materiaal geleverd wordt en er is nooit gedoe over het afvoermateriaal. Ze werken altijd binnen de afgesproken prijs en hebben genoeg capaciteit. Dat klinkt logisch, maar dat is het niet altijd.”

Noord-Hollandse nuchterheid

Het meest recente project dat ToekomstGroep en BENO gezamenlijk oppakten, is

de Zijlweg in Haarlem (die in het Monopoly-spel). Het pand – gebouwd in de 19e eeuw – is volledig gestript en opnieuw opgebouwd, met behoud van de monumentale gevel en gecombineerd met volledige nieuwbouw. Bijzonder aan dit project is de hoogte, vertelt Frank. “Het is niet dat concurrerende bedrijven dit werk niet kunnen, maar het werkt gewoon prettig met BENO. Sommige bedrijven laten steken vallen, dat heb ik met BENO nog niet meegemaakt. Het is – net als wij – een nuchtere, Noord-Hollandse club vakmensen. Dat werkt.”

MEEST RECENTE PROJECTEN:

14 appartementen Zijlweg 340 te Haarlem en Transformatie Stay-Okay Stadsdoelen te Amsterdam.





Opvallend ontwerp. Onberispelijke akoestiek.

Part of ROCKWOOL Group

Duurzame en gezonde gebouwen creëren, daar draait het om. Inspirerende interieurs waar mensen zich prettig voelen, zich beter kunnen concentreren en ontspannen. Overtref alle verwachtingen met de akoestische oplossingen van Rockfon.

Ontdek onbeperkte ontwerpvrijheid
soundsbeautiful.com

Sounds Beautiful

GROENHART

150 TOPMERKEN
VOOR DE BOUWPROFESSIONAL



**ALTIJD IN
DE BUURT**

BEKIJK ALLE
VESTIGINGEN OP
GROENHART.NL



HET MOOIE VAN DIT BEDRIJF IS DAT WE HET SAMEN DOEN

Voordat Marco in 2018 bij BENO begon, was hij werkzaam bij een bedrijf met zo'n 500 medewerkers. Groot was het contrast met zijn nieuwe werkgever, waar het team toen nog een man of vijftien telde. Na zes jaar kan Marco nog steeds blij worden van de korte lijnen tussen collega's en van de daadkracht die dat met zich meebrengt: "Bij BENO worden besluiten genomen zonder dat deze eerst over allerlei schijven heen moeten. Iedereen is een belangrijke schakel en dat maakt de keten sterk. We doen het hier echt samen."

Marco reageerde destijds op de vacature voor een administrateur: "Ik ben in eerste instantie verantwoordelijk voor de inkomende en uitgaande facturen, de betalingen en ook de salarisadministratie. Dat soort zaken moet perfect in orde zijn, want daarmee houden we onze onderaannemers tevreden en onze collega's natuurlijk ook. Ik kan oprecht trots zijn als de debiteurenlijst weer helemaal 'bij' is, dus zonder vervallen posten of nalatig betalingsgedrag."

Naast die kerntaken heeft Marco ook allerlei facilitaire zaken op zich genomen: "Ik kan heel slecht stilzitten, dus als er iets moet gebeuren, spring ik graag bij. Mijn kantoor grenst aan de receptie, dus voor mij is het niet meer dan logisch dat ik gasten even ontvang en leveranties aanneem. Ik bestel bijvoorbeeld ook de gereedschappen, beheer het wagenpark en regel de verzekeringen. Om hand- en spandiensten te kunnen leveren in de loods heb ik zelfs mijn heftruckcertificaat gehaald. Het is juist de afwisseling die deze baan zo leuk maakt, want veertig uur per week stilzitten achter een computerscherm, dat is niks voor mij."

PASPOORT

Naam Marco Kroeze

Bijnaam Manus-van-alles

Houdt van Afwisseling. En ook van fietsen, klussen, wandelen, concerten, Netflix en F1

Gek op Zomerse kipkerriesoep, sushi



BENO steekt veel tijd in het voorwerk'

WE GAAN SAMEN VOOR EEN TEVREDEN KLANT

 HET FAMILIEBEDRIJF HECON BOUWGROEP BEDENKT, BOUWT EN BEHEERT HOOFDZAKELIJK GEBOUWEN IN DE REGIO NOORD-HOLLAND. DAARVOOR WERKEN ZE SAMEN MET PARTNERS, WAARONDER BENO. HOE DAT GAAT? FRED NIEUWEBOER, TECHNISCH MANAGER, VERTELT.

Fred houdt zich onder meer bezig met inkoop, werkvoorbereiding en calculatie van Hecon. Via een aanbesteding jaren geleden kwam hij in aanraking met BENO. Inmiddels weten Hecon en BENO elkaar regelmatig te vinden. Fred denkt terug aan een eerdere opdracht: "We hebben een kindcentrum in Avenhorn gebouwd; een omvangrijk project. Hiervoor hebben we BENO ingeschakeld om de metalstudwanden en systeemplafonds te verzorgen." Volgens Fred verloopt de samenwerking met BENO altijd goed. "We werken onder hoge tijdsdruk, waardoor er altijd dingen beter kunnen. Samen reflecteren we de zaken die we een volgende keer anders kunnen aanpakken. Daar leren we allebei van."

Uitdagingen

Hecon werkte ook samen met BENO voor een groot project in Amsterdam-Noord: de nieuwbouw van een kantoor met productieruimten. BENO heeft hiervoor de systeemplafonds en -wanden geleverd. "De uitdaging aan dit project was de grote hoeveelheid installaties. De installateur had al een deel van de kanalen en leidingen opgehangen vanwege de grote hoeveelheid installaties en de te halen planning. Daarna zijn de metalstudwanden gemonteerd door BENO. Dat was uitvoeringstechnisch best lastig naast een strakke planning. Al met al een behoorlijke uitdaging, maar mede dankzij de inzet en flexibiliteit van BENO succesvol afgerond."



Winlove Probiotics Amsterdam. Fotografie: aangeleverd door opdrachtgever.

Duidelijke communicatie

Typisch BENO is volgens Fred dat zij grondig te werk gaan in het voortraject. “We vinden allebei: de tekeningen moeten goed zijn. BENO steekt dan ook veel tijd in het voorwerk en communiceert duidelijk welke

wandtypen er gemaakt gaan worden. Mijn idee is dat ook BENO een tevreden klant wil hebben, daar gaan we samen voor. Het is altijd onzeker wat de toekomst brengt, maar ik hoop natuurlijk dat we meer kunnen samenwerken.”

MEEST RECENTE PROJECT:

Winlove Probiotics in Amsterdam-Noord.



ZO HOU JE HELE KORTE LIJNEN

HENK FREDERIKS IS BOUWPLAATSMANAGER BIJ BAM BOUW EN TECHNIEK. DE WERKEN WAARMEE HIJ ZICH BEZIGHOUDT ZIJN OVER HET ALGEMEEN GROOT EN COMPLEX. VOOR HET PROJECT BERGHAUS IN AMSTERDAM VERZORGDE BENO DE BINNENWANDEN. HETZELFDE DEDEN ZE VOOR KANTOORGEBOUW HELIX IN UTRECHT.



BENO begrijpt wat zij als meerwaarde moeten bieden'

"In de afbouw wereld wordt veel gebruik gemaakt van onderaanneming", schetst Henk. "Het succes op het werk van BENO is afhankelijk van de mensen die zij inhuren. Je moet als hoofdaannemer daarom wel een beetje sturen. Want je hebt wel een bepaalde kwaliteitsnorm die je wilt handhaven. Maar ik moet zeggen dat BENO zeer goed begrijpt wat zij als meerwaarde moeten bieden om ons daarin te ontzorgen.

Tussen de onder-onderaannemers en ons zit een vaste man van BENO op het werk, die voor ons het vaste aanspreekpunt is richting al die partijen. Bovendien zit twee dagen in de week hun werkvoorbereider bij ons in de bouwkeet.

Zo hou je hele korte lijnen. Dat zou ertoe moeten leiden dat BENO een stukje meerwaarde biedt in het proces."

Weten wat je aan elkaar hebt

"De prijs is niet alleen bepalend in de keus voor een onderaannemer. Wat ook belangrijk is, is dat je weet wat je aan elkaar hebt. Met BENO hebben we een bepaalde band opgebouwd. We weten wat we van elkaar kunnen verwachten en aan welke touwtjes we moeten trekken om het zo te krijgen dat het prima voor ons verloopt."



Grote projecten waarmaken

“De communicatie met BENO verloopt goed. De mensen met wie je aan tafel zit zijn kundig. Hun team is in mijn beleving goed op orde. Ze weten echt waar ze het over hebben. Als het zo doorgaat, dan hebben ze laten zien dat ze ook hele grote projec-

ten kunnen waarmaken. Er zijn niet zoveel afbouwbedrijven die dat kunnen of durven. Dan ligt er voor hen een basis om dat verder te ontwikkelen. Wij werken met een aantal verschillende partijen. BENO wil zich daar graag in mengen. Zoals ze zich nu presenteren, denk ik dat ze dat goed doen.”

MEEST RECENTE PROJECTEN:

Berghaus Amsterdam, Herontwikkeling ABN AMRO Foppingadreef te Amsterdam en Bajeskwartier gebouw G te Amsterdam.



VAN BENO WEET IK DAT ZE VOOR ONS DOOR HET VUUR GAAN



Zorggebouw Leythenrode Leiderdorp. Beeldmateriaal: aangeleverd door Tangram architecten.

BIJ OOIJEVAAR | BEVLOGEN BOUWERS WERKEN ZE MET STRAKKE PLANNINGEN, ZODAT EFFICIËNT GEBOUWD KAN WORDEN. DIE PLANNINGEN ZIJN ALLEEN HAALBAAR ALS HUN BOUWPARTNERS ZICH AAN DE AFSPRAKEN HOUDEN EN FLEXIBEL ZIJN ALS HET NODIG IS. DAT IS VOLGENS LAURENCE HEESTERBEEK (OPERATIONEEL DIRECTEUR BIJ OOIJEVAAR) DE REDEN DAT OOIJEVAAR BENO STEEDS OPNIEUW WEET TE VINDEN.

Snel schakelen

“Het persoonlijke contact en de flexibiliteit van BENO zijn voor ons heel waardevol”, vertelt Laurence. Hij geeft een project in Amsterdam als voorbeeld. “Er was iets gewijzigd in de planning van onze opdrachtgever, waardoor sneller opgeleverd moest worden. In zo’n geval doen wij er alles aan om dat voor elkaar te krijgen. Daar heb ik partners voor nodig die er precies hetzelfde in staan en die óók snel kunnen schakelen. Dat was in dit geval niet makkelijk, want het was midden in de zomervakantie. Maar Paul (Bleeker,



Het zijn echte vakmensen'

directeur van BENO, red.) belde zijn telefoonlijst af en zorgde dat de dag erna alle nodige mensen op het project aanwezig waren."

Verantwoordelijke vakmannen

Korte lijnen dus. En ook de professionaliteit en slagkracht worden gewaardeerd. Laurence: "BENO kan opschalen als dat nodig is, en dat maakt het een interessante partij voor kleinere én grotere werken. Er zit een stevige organisatie achter die de mensen op de bouwplaats goed instrueert. Dat zijn op hun beurt echte vakmensen met de benodigde kennis en ervaring en een groot verantwoordelijkheidsgevoel. Dat klinkt vanzelfsprekend, maar dat vind je niet bij elk afbouwbedrijf."

Belangrijk project

Het nieuwste project dat Ooijevaar met BENO oppakt, is Verpleeghuis Leythenrode in Leiderdorp. "Dit is een combinatiewerk met K_Dekker Bouw & Infra", vertelt Laurence. "Het gaat om de nieuwbouw van 162 appartementen in opdracht van Alrijne Groep. Een groot en voor ons belangrijk project en daarom ben ik blij dat BENO met dit project aan de slag gaat. Van BENO weet ik dat ze hun afspraken nakomen en dat ze meekunnen in het kwaliteitsniveau waar wij naar streven. En dat ik, indien nodig, kan schakelen met de directie. Van BENO weet ik dat ze voor ons door het vuur gaan."

MEEST RECENTE PROJECT:

Verpleeghuis Leythenrode in Leiderdorp.





BMN | Van Keulen

Expertises delen

> Doen we.

BMN Van Keulen: specialist in droge afbouw en slimme logistiek

BMN Van Keulen is als specialist in materialen voor droge afbouw en met slimme leveringen over de weg, op het water en op tijd en hoogte inmiddels een zeer bekende naam in de droge afbouw. Vanuit de vestigingen Amsterdam, Nijmegen en Roosendaal, is er landelijke dekking voor leveringen en onze services.

Niet 10 lengtes en breedtes gipsplaten, of 3 lengte- en breedtematen metal stud profielen, maar een veelvoud hiervan in breedtematen en lengtematen. BMN Van Keulen is helemaal gespecialiseerd in materialen voor de afbouw en dat zie je terug in het assortiment. Het is veel dieper en breder dan bij BMN Bouwmaterialen.

Gespecialiseerde materiaalkennis

Ben van Hoogdalem (Business Unit Manager BMN Van Keulen): "Met onze kennis en kunde ondersteunen wij ook de andere vestigingen van BMN en met ons gespecialiseerde afbouw-assortiment bieden we via de andere BMN vestigingen landelijke dekking. Die kruisbestuiving brengt veel voordelen voor de klant. Heb je voor een project naast gips- platen en metal stud profielen ook deuren nodig, dan leveren we die via BMN Bouwmaterialen. En het hang- en sluitwerk komt

van onze gespecialiseerde vestigingen van BMN IJzerwaren. Samen hebben we ontzettend veel kennis in huis en bieden we voor elke vraag een oplossing."

Leveringen op tijd en hoogte

Kenmerkend aan BMN Van Keulen is ook de slimme logistiek. "Alleen al in Amsterdam hebben we 11 vrachtwagens met kranen die op 17 of 28 meter hoogte kunnen leveren. Ook op onze andere vestigingen beschikken we over veel eigen materieel. We zijn zeer ervaren als het gaat om leveringen op binnenstedelijke projecten met beperkte ruimte op de bouwplaats."

"Regelmatig creëren wij op een van onze locaties een hub waar we alle materialen verzamelen. Mogelijk ook met materialen van andere leveranciers. Vervolgens leveren we just-in-time en just-in-place de pakketten met materialen die op dat moment en op die plek in het gebouw nodig zijn."

Landelijke dekking

Vanuit onze vestigingen is er landelijke dekking voor bestellingen en leveringen. Ook met onze services kunnen wij de klant landelijk van dienst zijn. "De combinatie van generalisten en specialisten, dat is bij BMN onze kracht," aldus Ben van Hoogdalem.



BMN | VAN KEULEN

> bmnvankeulen.nl



IEDER PLAN WORDT BETER ALS JE HET SAMEN AANVLIEGT

Daan Appel is één van de vijf medewerkers die als stagiair bij BENO zijn binnengekomen en vervolgens vanuit die positie zijn doorgegroeid. “Dat zegt iets over de aantrekkingskracht van dit bedrijf”, stelt hij. “Tijdens de studie bouwkunde ligt de focus op ruwbouw. De afbouw blijft onderbelicht, terwijl deze branche specialistischer is en qua detailniveau veel meer de diepte ingaat. Met die kennis kan iedere stagiair bijdragen aan het boeien en binden van de volgende stagiair. En dat gebeurt hier dus ook.”

Daan werkt op de afdeling Projectmanagement en vervult de rol van kostendeskundige. “Dat betekent dat ik verantwoordelijk ben voor alle contractvorming en de daar bijbehorende bewaking van de projecten die in opdracht zijn. In de lijn van kostenbewust zijn en financiële projectbewaking wil ik mij graag verder ontwikkelen, dit zodat we proactief kunnen handelen en budgettaire tegenvallers kunnen voorkomen. De kracht van ons team ligt in de overzichtelijke omvang. We hebben een sterke onderlinge connectie, waarbij ieders inbreng en ambities worden gewaardeerd. BENO wil

zeker groeien, maar vooral door nog efficiënter te werken en niet per se door het aantal medewerkers te vergroten.

De afgelopen maanden hebben we te maken gehad met onvoorziene uitval, en ik ben er oprecht trots op hoe we dat als team hebben opgevangen. Dat gevoel van gedeelde verantwoordelijkheid stelt ons in staat scherpere keuzes te maken voor opdrachtgevers die bij ons passen, partijen die samen met ons het project willen realiseren. Bij BENO draait het echt om de relatie.”

PASPOORT

Naam Daan Appel

Woont in Alkmaar

Houdt van Fitness en strategische bordspellen

Gek op Lekker eten, zolang het maar geen Hollandse pot is



BIJ BENO KOMEN ZE GEMAAKTE AFSPRAKEN ALTIJD NA

MAARTEN SNIJDER WERKT SINDS TWEEËNHALF JAAR ALS PROJECTLEIDER BIJ BOUWBEDRIJF TERVOORT EGMOND. OMDAT HIJ BIJ ZIJN VORIGE WERKGEVER AL SAMENWERKTE MET BENO PROJECTAFBOUW EN DAT GOED BEVIEL, HEEFT MAARTEN DE PROJECTAFBOUWER OOK BIJ TERVOORT EGMOND GEHERINTRODUCEERD. HET LAATSTE GROTE PROJECT DAT HIJ EN BENO SAMEN HEBBEN VOLBRACHT, IS PROJECT BANNEHOVEN IN ZAANDIJK. HOE DAT GING? MAARTEN DEELT ZIJN ERVARINGEN.

“In Zaandijk, op de voormalige locatie van het gemeentehuis van Zaandam, is zojuist project Bannehoven opgeleverd: drie woontorens bestaande uit 82 appartementen en 71 grondgebonden woningen. Dit project werd van begin tot eind door ons gecoördineerd en gerealiseerd, in samenwerking met diverse partijen, waardoor BENO. BENO was verantwoordelijk voor onder andere de lichte scheidingswanden en brandwerende plafonds van de bovenste verdieping van de torens.”

Korte lijntjes

Hoe de samenwerking tussen Tervoort en BENO verliep? “Uitstekend”, vertelt Maarten enthousiast. “Bij BENO weten ze waar ze het over hebben en komen ze altijd hun afspra-

ken na. We hadden korte lijntjes met werkvoorbereiders die alles tot in de puntjes voor ons uitzochten en voorbereidden. Hierdoor werden de juiste materialen en hoeveelheden op tijd op de juiste plek geleverd. Ook vanuit de projectleiding van BENO was de communicatie helder en direct. Met sommige monteurs konden we eerst lastig communiceren, omdat ze geen Nederlands spraken, maar daar heeft BENO gelijk iemand naartoe gestuurd om voor ons te vertalen. Dat was heel prettig!”

Effectief en efficiënt

Maarten is ook vol lof over de samenwerking met Buro Brandbeheersing, verbonden aan BENO. “BENO werkte nauw samen met deze partij voor de brandwerende afwerking van



Als ik een projectafbouwer nodig heb, bel ik BENO'

de kanalen en het doorvoeren in de plafonds, schachten en wanden van project Bannehoven. Omdat BENO dit zelf met hen afstemde, hadden wij er geen omkijken naar. Ook het regelen van extra mankracht verliep vlekkeloos. Toen ik bij de projectleiding van

BENO aangaf dat we onze strakke deadlines mogelijk niet gingen halen met de huidige bezetting, werd daar direct actie op ondernomen en extra personeel ingezet. Als ik in de toekomst weer een projectafbouwer nodig heb, bel ik BENO."

MEEST RECENTE PROJECTEN:

Eerste Kwartier Castricum,
Appartementen Blok D-E-F Bannehoven
Zaandijk.





184 appartementen Hof van Jacob Haarlem. Beeldmateriaal: aangeleverd door 2by4-architects b.v.

HET IS ALS EEN HUWELIJK

IN DE TRADITIONELE BOUW KREEG JE ALS AANNEMER EEN BESTEK MET TEKENINGEN. JE HOEFDE ALLEEN TE LATEN WETEN WAT HET GEVRAAGDE MOEST KOSTEN. TEGENWOORDIG IS DE VRAAG AAN AANNEMERS BREDER EN WORDT HUN EXPERTISE OP DE PROEF GESTELD. “EN DAARMEE DE EXPERTISE VAN PARTNERS, ZOALS BENO.” AAN HET WOORD IS PIETER RIETVELD, RELATIEBEHEER EN INKOPER BIJ KBK BOUWGROEP.

Partnercontract

KBK bouwgroep heeft zeven vestigingen in de randstad en zo'n vierhonderd medewerkers. De groep richt zich op ontwikkelen, bouwen, renoveren en onderhouden. Daaronder vallen ook een aantal gespecialiseerde bedrijven, zoals KBK MediZorg, B2 restauratie, Ramakers Interieurprojecten en Van Dalsem

Elektrotechniek. Pieter houdt zich bezig met de inkoop voor nieuwbouwprojecten. Met BENO werkt hij al een tijd samen en zo'n twee jaar geleden werd een partnerovereenkomst getekend. “In de huidige tijd wordt meer van ons gevraagd. Daarvoor kunnen we niet zonder de expertise van onze partners. Niet alleen dozen schuiven, maar écht



meedenken over de juiste toepassing en daarbij soms iets anders adviseren dan gevraagd wordt. BENO snapt hoe dat werkt en durft – als dat nodig is – iets anders te adviseren dan de Metal Stud-wanden die we vaak vragen.”

Verantwoordelijkheid

In de bouw hebben we veel te maken met de verantwoordelijkheidsvraag. Iets voldoet niet aan de eisen, maar wiens verantwoordelijkheid is dat? “BENO durft die verantwoordelijkheid te nemen”, zegt Pieter. “In het voortraject denken zij al mee over de stappen die nodig zijn ná het werk dat zijzelf leveren. Zodat de onderaannemers na hen niet tegen problemen aan lopen en de werkzaamheden niet stil komen te liggen. Bovendien is het fijn dat wij aan BENO het totale pakket - inclusief brandwering en isolatie – kunnen uitbesteden.

Als een huwelijk

Waarom een partnerschap? Pieter: “Samenwerken is een beetje als een huwelijk; hoe langer je elkaar kent, hoe beter je elkaar begrijpt. Als aannemer moeten wij aan steeds meer regels voldoen, die voor ingewikkelde processen zorgen. Dan is het fijn als je een partner hebt die al die processen kent en daarop voorsorteert. Dat voorkomt problemen op de bouwplaats. Daar zit een leercurve in en dat betekent dat niet meteen alles goed kan gaan. Dat vinden wij niet erg, zolang je elkaar daar maar op kan aanspreken, verwachtingen kan uitspreken en open en eerlijk bent. Dat kan met BENO. Wij zien dat BENO steeds meer een verlengstuk van KBK bouwgroep wordt.”

MEEST RECENTE PROJECTEN:

Statenjachstraat en Stellingweg te Amsterdam, Hof van Jacob te Haarlem en verbouw Elzenhof te Alkmaar.





BENO levert constante kwaliteit'

MEER DAN TOEKOMSTBESTENDIG



RHOMAN HILLEN IS HOOFD PRODUCTIE BIJ M.J. DE NIJS EN ZONEN IN WARMENHUIZEN, EEN AANNEMER GESPECIALISEERD IN BINNENSTEDELIJKE BOUW VAN GROTE EN KLEINE, VAAK INGEWIKKELDE PROJECTEN. HET HOLOCAUST MUSEUM IN AMSTERDAM IS EEN RECENT PROJECT WAARBIJ HIJ NAUW BETROKKEN IS GEWEEST.

“De samenwerking met BENO heb ik als zeer positief ervaren. Het was een complex werk, waarbij we met elkaar een mooi eindresultaat hebben neergezet. De keuze voor BENO komt voort uit ons leveranciersmanagement.

We zijn een middelgrote bouwer. Onze orderportefeuille spreiden we zoveel mogelijk onder vaste partners. Op die manier spreid je het risico en koppel je de meest geschikte partij aan een project.”

Creatief meedenken

“De toegevoegde waarde van BENO zit wat ons betreft in de constante kwaliteit die geleverd wordt en bovendien nemen ze de ver-

antwoordelijkheid op hun vakgebied. Zo kwamen we in het werk op een gegeven moment niet uit met de ruimte boven een plafond. De hoeveelheid kanalen en de grootte van leidingen pasten niet in de ruimte die de architect voor ogen had. Door creatief meedenken vonden we samen een oplossing waarbij de plafondhoogte van de architect gerespecteerd kon worden. Het meedenken van BENO in combinatie met een optimale inzet van personeel, heeft bijgedragen aan de algehele planning en oplevering.”

Optimaal proces

“In de samenwerking met BENO ervaren we dat zij – net als wij – continu willen verbeteren.



Holocaust museum Amsterdam. Fotografie: Max Hart Nibbrig.



Daarvoor is het nodig om in een vroeg stadium al met elkaar te overleggen. Wanneer je in de DO-fase, met het definitieve ontwerp, al in gesprek gaat, krijg je een optimaal proces, wat resulteert in een foutloos én tegelijk betaalbaar ontwerp. De betrokkenheid van BENO tijdens de voorbereiding en uitvoering van het project was groot. Natuurlijk kom je onderweg weleens hobbels tegen, maar als je ziet dat er gezamenlijk de schouders onder

gezet worden, resulteert dat in een mooie samenwerking."

Toekomstbestendig

"Als we excellent presteren, dat wil zeggen blijven doorontwikkelen, aan de voorkant kennis en input leveren én openstaan voor wederzijdse aanbevelingen, dan is onze samenwerking meer dan toekomstbestendig!"

MEEST RECENTE PROJECT:

Holocaust Museum Kweekschool en Schouwburg Amsterdam.



Pennings Akoestisch Afbouwen, trotse partner van BENO



Samen sta je sterk

Samen hebben we gewerkt aan het verrijken en versterken van werkrelaties en leefomgevingen. BENO's visie op een uitstekende akoestiek heeft goede samenwerking mogelijk en daarom ontstaan er steeds meer uit ons gezamenlijke streven voort te komen.



Wij verzorgen beplantingen van kantoren.

Dorpsstraat 714
tel. 06 270 901 47

1724 NR Oudkarspel

SPAANSENINTERIEURBEPLANTING.NL



HET IS MOOI OM EEN NIEUW VAK TE LEREN

Sinds oktober 2023 werkt Roy Berndt bij BENO en voorlopig is hij nog lang niet uitgeleerd. Eerder zat hij 10 jaar bij defensie, maar toen zijn oudste zoon zich aankondigde, wilde hij dichterbij huis werken. Hij kwam in de beschoeiingen terecht, maar had het er na een tijdje niet meer zo naar zijn zin. Via-via kwam hij in contact met BENO. Die kennismaking beviel, en Roy stortte zich met plezier op een nieuw vak en een nieuwe werkomgeving.

“Toen ik hier begon, ben ik eerst in de wanden gegaan, als monteur. In mijn vorige werk functioneerde ik bijna op de automatische piloot, dus ik vind het echt mooi dat ik hier de kans krijg om een nieuw vak te leren. Van begin af aan hebben we naar elkaar de ambitie uitgesproken dat ik zou doorgroeien naar de rol van meewerkend voorman. Dat doe ik nu sinds twee weken. Ik coördineer de onderaannemers, spreek de tekeningen door, begeleid het transport en waak over de veiligheid op de werkvloer. Door die afwisseling vliegen de dagen voorbij. In deze functie moet je flexibel zijn en ruggengraat hebben, want iedereen wil wat van je. Gelukkig ben ik redelijk direct in mijn doen en laten, dus dat ligt me wel.”

Wat Roy ook aanspreekt, is de betere balans tussen werk en privé: “Mijn werkdagen staan gewoon vast, en dat betekent dat ik meer tijd met mijn jongens kan doorbrengen. Ik ben nu voor het avondeten thuis, dus ik maak ze veel meer mee. Combineer dat met de uitdaging van de functie en de gezelligheid van het team, en je begrijpt dat ik hier echt mijn toekomst zie. BENO is gewoon een prachtig mooi bedrijf.”

PASPOORT

Naam Roy Berndt

Ook bekend als Trainer van de smurven van VV Winkel

Gek op Drop



Ik vind BENO altijd heel oplossingsgericht en flexibel'

ZE ZORGEN DAT DE PLANNING WORDT GEHAALD



DE AFBOUWWERELD IS ECHT EEN GEVALLETJE VAN ONS KENT ONS. EN WAT GOED IS, DAT WIL JE HOUDEN. NIET VOOR NIETS WERKT VAN WIJNEN AMSTERDAM AL EEN TIJD SAMEN MET BENO. SANDER KOKMEIJER, PROJECTLEIDER BIJ DE AFDELING RENOVATIE EN TRANSFORMATIE, SCHAKELT HET AFBOUWBEDRIJF GRAAG IN. "WE WETEN WAT WE AAN ELKAAR HEBBEN."

Van Wijnen is een landelijke aannemer en voert grote projecten uit in de nieuwbouw, renovatie en transformatie. Dat doen ze niet alleen: ze werken hiervoor samen met partners uit de bouw. Zo ook met BENO, waarmee ze al verschillende projecten hebben gedaan. Sander: "Het startsein voor onze samenwerking was de transformatie van een kantoorpand naar een hotel, waarvoor BENO de wanden en plafonds verzorgde." Hij is erg te bespreken over de betrokkenheid van BENO. "Het werkt heel goed dat BENO vroegtijdig is betrokken in het voortraject en meedenkt over de keuzes. Hierdoor kunnen

wij de werkvoorbereiding goed inrichten en is het helder wat wij van BENO krijgen. Dat kunnen wij vervolgens weer neerleggen bij onze opdrachtgever."

Sterke samenwerking

Tijdens de uitvoering duiken er soms ook onvoorziene zaken op die extra tijd vergen. De partijen gaan die uitdaging samen aan. "Het zijn flinke projecten die we met elkaar doen. Je deelt successen met elkaar en moet het ook tegen elkaar kunnen zeggen als er iets even tegenzit of minder goed loopt. Als je dat kunt uitspreken, dan versterkt dat

de samenwerking. Ik vind BENO altijd heel oplossingsgericht en flexibel. En niet onbelangrijk: ze zorgen dat de planning wordt gehaald.”

Korte lijntjes

De meest recente opdracht die is overeengekomen, is de Kabelweg in Amsterdam. Hier wordt een kantoorpand omgetoverd tot honderd wooneenheden. “Voor dit project is een algemeen bestek omgeschreven voor molestbestendigheid. BENO heeft ons hierin

geadviseerd over welk materiaal we het beste konden gebruiken en kan wanden leveren die gekeurd en getest zijn. Dat borgt bij ons zekerheid richting onze opdrachtgever.” Omdat Van Wijnen Amsterdam en BENO elkaar al wat langer kennen, zijn de lijntjes binnen projecten kort. “Het contact is laagdrempelig en informeel. Van directeur tot werkvoorbereider: bij BENO is iedereen even toegankelijk en benaderbaar. Dat maakt het samenwerken heel prettig.”

MEEST RECENTE PROJECTEN:

Koivistokade te Amsterdam, Einsteingebouw Kabelweg te Amsterdam, Scoperuimte Amstelland Ziekenhuis te Amstelveen, Hoofdkantoor Van Wijnen Diemerhof te Amsterdam.



Transformatie Einsteingebouw Kabelweg Amsterdam. Fotografie: aangeleverd door opdrachtgever.



Als BENO iets belooft, kun je erop vertrouwen dat het ook gebeurt'

IK HEB GENOTEN VAN DE PRECISIE WAARMEE BENO ALLES HEEFT UITGEVOERD



WILLEM VAN DER HULST GENIET INMIDDELS VAN ZIJN PENSIOEN, MAAR VERTELT GRAAG OVER HET LAATSTE PROJECT IN DIENST BIJ DE GEUS BOUW, IN SAMENWERKING MET ONDER ANDERE BENO. “NA TIEN JAAR ALS PROJECTLEIDER GEWERKT TE HEBBEN KAN IK WEL ZEGGEN DAT DEZE BENO PROJECTAFBOUW EEN UITSTEKENDE PARTNER IS.” WAAROM? WILLEM VERTELT HET ZELF.

“Waar De Geus Bouw ruim dertig jaar geleden al een kantoor bouwde in Warmenhuizen voor Bejo Zaden – specialist in groentezaden – kregen we nu de kans om het te slopen en weer opnieuw te beginnen. Een spannende uitdaging. Om dit te realiseren, werkten we samen met verschillende partijen. Voor de plaatsing van de Hunter Douglas plafonds, binnen-systeemwanden, akoestische plafondeilanden, systeemplafonds en gordijnkoven in het gloednieuwe pand klopten we aan bij BENO.”

Afspraken nakomen

Waarom De Geus Bouw zo graag met BENO samenwerkt? “We zitten allebei in Langedijk”, lacht Willem, “maar dat is natuurlijk niet de enige reden. BENO is een partner die onze

taal spreekt. Als ik met hun team aan tafel zit, snapt iedereen waar ik het over heb. En als BENO iets belooft, kun je erop vertrouwen dat het ook gebeurt. Dat is cruciaal bij projecten zoals voor Bejo Zaden, waar talloze partijen bij betrokken zijn. Je wilt dan niet iedereen moeten bellen voor een nieuwe planning omdat het plafond niet op tijd geplaatst is.”

Flexibel

“Wat ik buitengewoon prettig vind aan de samenwerking BENO, is dat ze direct actie ondernemen als er problemen dreigen te ontstaan. Tijdens onze tweewekelijkse overleggen gaf ik regelmatig aan dat er te weinig mensen aan het werk waren om het project op tijd af te krijgen. Geen probleem; er werd



Bejo Zaden Warmenhuizen. Fotografie: Dave Weij.

direct meer personeel ingezet, er werd soms doorgewerkt tot 18.00 uur en zelfs op zaterdag werd er gewerkt. Alles om onze deadlines te halen.”

Vakmanschap in uitvoering

Willem is vol lof over het vakmanschap van BENO's medewerkers. “Dit project met vrij hangende wanden, waarbij alles rond was en geen wand haaks, was echt een uitdaging.

Alles moest met satellietpunten worden uitgezet en tot op de millimeter kloppen voordat de glazen wanden en deuren konden worden geplaatst door een andere partij. Ik heb genoten van de precisie waarmee BENO alles heeft uitgevoerd. Echt vakwerk waar De Geus Bouw in de toekomst graag op blijft vertrouwen!”

MEEST RECENTE PROJECT:

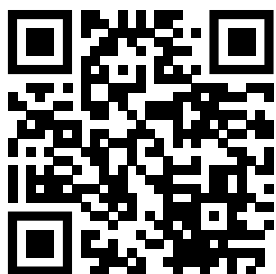
Nieuwbouw Kantoor Bejo Zaden Warmenhuizen.

DE GEUS BOUW



Dé specialist in **brandwerende voorzieningen**

- Inspectie en advies
- Onderhoud en logboek
- Brandwerende:
 - Vlamschermen
 - Coating
 - Afdichtingen
 - Staalbekleding



Scan de QR code voor
een greep uit onze
projecten of ga naar
buro-brandbeheersing.nl

Bijlestaal 56
1721 PW, Broek op Langedijk

0226 745 083



ALSOF JE EEN HUISKAMER BINNENKOMT

Sietske Batelaan volgde de opleiding **Bouwmanagement en Vastgoed**. Toen zij als calculator bij BENO aan de slag ging, viel haar meteen de mensgerichte aanpak op. “Er heerst hier een gemoedelijke sfeer, bijna alsof je een huiskamer binnenkomt. Collega’s zijn erop gericht om elkaar te helpen, en niet te dwarsbomen. Ik vond hier een stabiele baan, waar ik tot op de dag van vandaag echt blij van word.”

“Als calculator werk ik een offerteaanvraag uit in diverse onderdelen en bereken ik daarvan de prijs. Met de opdrachtgever bespreek ik de materialisatie en eventuele optimalisaties. Daarin vervul ik dus ook een adviseerende rol.” Toch merkte haar leidinggevende op dat Sietske in deze functie niet helemaal tot haar recht kwam. “In het gesprek dat ik vervolgens met onze bedrijfscoach aanging, kwam ik erachter dat ik mensen wil ondersteunen om de beste versie van zichzelf te zijn. Via hem ben ik de opleiding tot gedrags-trainer gaan volgen en die heb ik inmiddels afgerond. In de toekomst zou ik het liefst willen toegroeien naar een rol waarin ik teams en individuen kan begeleiden. Dat ik de kans krijg om mij in die richting te ontwikkelen, is

typisch BENO. Ze willen dat je hier echt met plezier werkt, en helpen je om daarvoor een plan te ontwikkelen.”

Die openheid om voortdurend te verbeteren, past BENO ook toe in de samenwerking met partners en leveranciers. “Dat is in de uitvoering soms ingewikkelder dan hier bij ons, op kantoor. Je moet van goeden huize komen om een aannemer mee te nemen in ‘onze’ manier, en toch blijven we samen kijken naar verbeteringen die het werk leuker en gemakkelijker maken. Daarvoor moeten we soms tegen de stroom in roeien en geduld hebben, maar hé, dat hebben we!”

PASPOORT

Naam Sietske Batelaan

Woont in Alkmaar

Is begonnen met Saxofoonles (moeilijk!)

Gek op: Apenkoppen (het snoep dan, hè...)

Goede project-meeting maar matige opvolging?



Maak meetings waardevol

Met de beste AI tool om vergaderingen structuur te geven, belangrijke beslissingen te vangen en opvolging te waarborgen.



Probeer
nu gratis



MeetingTrack

ONZE BELOFTE



Interesse

We hebben oprecht aandacht voor elkaar en ieders belang



Samen

We bouwen bruggen in plaats van muren



Initiatief

We wachten niet af en ondernemen gezamenlijk actie

SPIRIT



Professioneel

We staan voor hoge kwaliteit, zijn gedreven in ons vak en doen onze taak volledig en goed



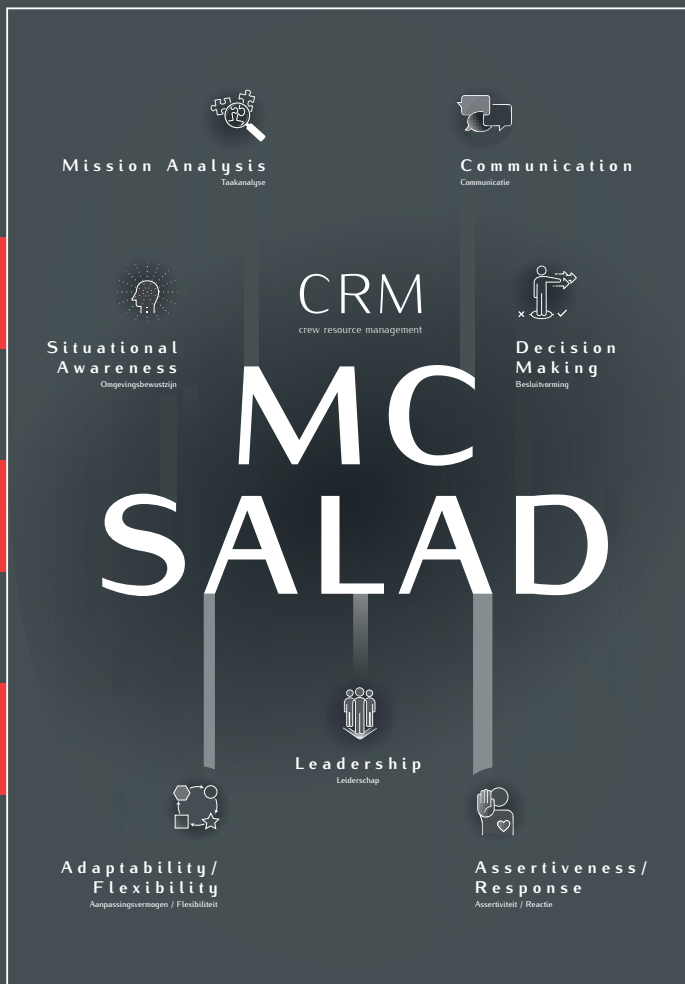
Transparant

We zijn duidelijk in onze communicatie en informatievoorziening



Resultaatgericht

We lossen het op, maken het af en verdienen onszelf terug



MCSALAD

CRM OFTEWEL CREW 'RESOURCE MANAGEMENT' IS EEN TOOL DIE STAAT VOOR 3 DOELEN: VEILIGHEID, EFFICIËNTIE EN EFFECTIVITEIT. DIT ZIJN DE BASIS BOUWSTENEN DIE WE BIJ BENO GEBRUIKEN OM ONZE WERKWIJZE TE OPTIMALISEREN.

CRM wordt bij BENO met militaire precisie toegepast door de samenwerking met Degrijzespier. Leon van Wely heeft met zijn 30 dienstjaren en meer dan 12 jaar ervaring binnen de Special Forces CRM zo omgebouwd dat het bedrijfsleven ook de vruchten kan plukken van deze fantastische tool. Dit in combinatie met Trainingen en Coaching van de individuen zorgt ervoor dat BENO een werkwijze heeft ontwikkeld die vooruit-

strevend genoemd mag worden binnen de wereld van afbouw. Niet alleen biedt BENO hiermee een betrouwbare en stabiele basis voor de klanten maar ook voor de werknemers.

Kortom een fantastische tool die op een professionele manier gebruikt wordt binnen de branche.

DE EENVOUDIGE UITLEG VAN HET BORD MC SALAD.



Missie Analyse

Een totale analyse van het plan. Dit houdt in dat hier een plan van aanpak wordt gemaakt en dat er zoveel mogelijk wordt nagedacht over de taak en het plan om dit efficiënt en effectief te laten verlopen.



Communicatie

Dit is het moment om goed te bekijken hoe de communicatie verlopen moet. Zowel intern als extern.



Situational Awareness omgevingsbewust

Wat zijn de invloeden van buitenaf die invloed kunnen hebben op ons plan. Wat doet de conculega en hoe anticiperen wij hierop.



Assertiveness / response

Spreekt we ons uit binnen het team. En zo ja hoe doen wij dit op een constructieve wijze. Plus daarbij hoe reageren wij op de assertiviteit van de ander binnen ons team.



Leadership

Wat verstaan wij binnen onze organisatie onder leiderschap! En als dit duidelijk is voor eenieder elkaar daar ook in ondersteunen.



Adaptability / Flexibility

Hoe beter onze voorbereiding en onze communicatie is hoe makkelijker wij schakelen op situaties die zich voordoen op de werkvloer en binnen het team.



Decision making

En hoe komen we tot een besluit op een veilige, efficiënte en effectieve manier. Door CRM goed te gebruiken.

CMI

DREAM BIG STAY HUMBLE

ALLES VOOR DE AFBOUW

- Altijd voorraad
- Logistiek op maat
- Persoonlijk en betrokken

WWW.CMI-NEDERLAND.NL



Glazen systeemwanden

Ontdek hoe QbiQ-systeemwanden uw kantooromgeving kunnen transformeren tot een transparante, ruimtelijke werkomgeving met behoud van visuele en akoestische privacy.



QbiQ Wall Systems
Hooft 234
2404 HK Alphen a/d Rijn
tel. 088-50 10 500
info@qbiq.nl | www.qbiq.nl





IEDEREEN HEEFT IDEEËN OVER HOE HET EFFICIËNTER KAN

Justin Kroeze werkte al twee jaar als koerier bij BENO toen hij dat bijbaantje inruilde voor een stage. Na het behalen van zijn MBO-diploma Software-Development heeft hij inmiddels een vast contract gekregen. Als ICT'er heeft hij een gevarieerd takenpakket: "BENO werkt met een zelf-ontwikkeld platform, waaraan steeds weer nieuwe functionaliteit wordt toegevoegd. Tijdens mijn studie ben ik opgeleid voor de basis, maar omdat ik hier heel veel zelf mag uitzoeken, bouw ik nooit twee keer hetzelfde."

Dat hij bijdraagt aan de verrijking en uitbreiding van een bestaande ICT-omgeving heeft voor- en nadelen, vindt Justin. "Het is een grote omgeving om in te duiken, dat maakt het soms lastig. Maar omdat er al zoveel ontwikkeld is, kan ik ook spieken hoe het eerder gedaan is. Dat geeft dan weer houvast. Binnen BENO is de wensenlijst voor aanvullende functionaliteit best lang. Voor mijn stage heb ik bijvoorbeeld een portaal gebouwd voor het rechtstreeks aanleveren van de uren en de gemaakte kilometers, waar dit eerst handmatig door de administratie werd overgenomen. Iedereen heeft wel ideeën over hoe de

projectorganisatie nog efficiënter kan opereren en hoe we informatie nog gemakkelijker kunnen ontsluiten."

Justin vindt het fijn om te werken in een organisatie die hij al kent: "Ik vind het gewoon heel chill hoe hier met medewerkers wordt omgegaan. We lunchen gezamenlijk aan een lange tafel en gaan daarna nog even darten of flipperen in de kelder. Regelmatig worden er personeelsuitjes georganiseerd, zoals laatst nog naar de bowlingbaan. Het hoeft ook helemaal niet ingewikkeld te zijn, als we maar gewoon met z'n allen zijn. Dan is het al snel gezellig."

PASPOORT

Naam Justin Kroeze

Zoon van Marco (onze administrateur - zou het genetisch zijn?)

Houdt van Motorrijden (zeker nu hij zijn eigen 'fiets' heeft) en een potje darts na de lunch

Gek op Pasta di Mama (met kip, spinazie en boursin, mmmmm)



BENO PROJECTAFBOUW BEREIKT MIJLPAAL:

VEILIGHEIDSLADDER TREDE 3

BENO Projectafbouw heeft met trots de Veiligheidsladder Trede 3 behaald, een prestatie die onze inzet voor veiligheid en het belang ervan binnen de organisatie benadrukt. Dit symboliseert een voortdurende toewijding aan een cultuur van veiligheid, die de bescherming van medewerkers, partners en klanten centraal stelt. Het behalen van Trede 3 biedt niet alleen een kader voor continue verbetering van veiligheidspraktijken, maar fungeert ook als een krachtig signaal naar alle belanghebbenden over de betrouwbaarheid en integriteit van de organisatie. Dit resulteert in concrete voordelen op het gebied van risicobeheersing, kostenbesparing en operationele efficiëntie, waardoor BENO Projectafbouw blijft streven naar

professionaliteit in veiligheidsmanagement en een veilige werkomgeving voor iedereen blijft waarborgen.

Wil je meer weten over hoe BENO Projectafbouw werkt? Neem dan contact met ons op via www.beno.nl! Of je nu meer wilt weten over onze diensten, ons proces of hoe we jouw project tot een succes kunnen maken, wij zijn er om je te helpen. Aarzel niet om contact met ons op te nemen en ontdek hoe BENO Projectafbouw jouw project naar een hoger niveau kan tillen.



CERTIFICAAT

Aboma Certification bv bevestigt dat de organisatie

BENO PROJECTAFBOUW B.V.
Bijlestaal 56 te Broek op Langedijk
met KvK-nummer 37062963

Voldoet aan de eisen gesteld in de NEN Safety Culture Ladder
certificatieschema versie 4.0 d.d. 1 juli 2016 voor

SCL TREDE 3

voor het werkgebied:

Projecten in de afbouwfase met activiteiten zoals systeemplafonds,
systeemwanden, betimmering en verlichting van woning- en utiliteitsbouw.

IAF-NACE Code: IAF28 – F.41.20.

Geldig van 01-03-2024 tot 01-03-2027.


W.J.G. Riel bc.

Algemeen Manager

Certificaatnummer: 3117496



Aboma Certification bv · Maxwellstraat 49a, 6716 BX Ede · KvK 09115271



WIJ GAAN NIET VOOR HALF WERK

Juist omdat we een van de laatste schakels in de bouwketen zijn, is alles wat we doen en leveren gericht op de afronding van een project. Klein of groot. Hoe krap de deadline ook is. Zodat je verder kunt, geen kostbare tijd verliest en resultaat van de hoogste kwaliteit neerzet. We bieden je een breed en specialistisch assortiment, waarin alleen het beste goed genoeg is. We helpen je verder met goed onderbouwde adviezen, op basis van expertise en ervaring. En we staan klaar met service van topniveau en slimme logistieke oplossingen. Daarom is SIG dé partner voor de afbouw in Nederland.

Samen hebben we alles in huis om geweldige resultaten te boeken.



STAAT VOOR
RESULTAAT

mijnsig.nl



EN NU DAN ‘VOOR HET ECHIE’?

Als u het tot deze laatste pagina heeft gered, moet iets in onze verhalen u hebben aangesproken. Misschien bent u nieuwsgierig naar onze onderscheidende aanpak, en wat die voor u kan betekenen. Misschien zag u in de beschrijving van onze projecten uw eigen uitdaging weerspiegeld. Misschien werkte het enthousiasme van ons team aanstekelijk en bent u als lezer meer geïnteresseerd in de carrièremogelijkheden bij BENO.

Wat de vonk ook mag zijn, wij blazen het vuur graag meer leven in. Zo'n kennismaking op papier vraagt dan wel om een meer persoonlijke opvolging. We komen graag bij u langs voor een nadere kennismaking, maar ook bij ons op kantoor in Broek op Langedijk bent u van harte welkom voor een kop koffie en een goed gesprek.

Weet u wat? Laten we daar anders gewoon een afspraak voor inplannen. Stuur een mailtje

naar secretariaat@beno.nl of bel op werkdagen even met de dames van het secretariaat (0226 318 806) om een geschikt moment te prikken. Nu we al zoveel over onszelf verteld hebben, zijn we benieuwd naar uw verhaal!

Graag tot ziens, namens ons hele team,

Paul Bleeker

Oprichter en algemeen directeur van BENO



Habito

Een wand voor
bouwers



Een muur
voor bewoners



Habito

HABITO® sterker op alle vlakken

Een lichtgewicht binnenwand, maar dan met alle voordelen van massieve wanden? Dat is Gyproc HABITO®. Dit wandsysteem is ontwikkeld met scherp oog voor de wensen en eisen van alle partijen in de bouwkolom. Daarom biedt HABITO® voor zowel afbouwbedrijven als bewoners vele pluspunten.

BENO Projectafbouw, Gyproc Professional, is gespecialiseerd in de verwerking van Gyproc lichtgewicht afbouwsystemen. Informeer bij jouw specialist naar de mogelijkheden!

- Draagkracht 30 kg/schroef
- Geen pluggen of achterhout nodig
- Hoogste stootbestendigheid
- Aanpasbaar geluidscomfort
- Blijvend scheurvrij

Zelf ervaren?

Vraag een gratis HABITO® Proefstuk aan of kijk op de website voor meer informatie.

